



BYGGMESTER
Sagen

Sagbladet

Kundeblad nr. 5 juni 2011

På rett spor

Etterdønningene av finans-krisene begynner å avta. God ordreservert og rammeavtaler gjør at vi er tilbake på rett spor, og trender i tiden forteller om positivitet.

Side 8-9



Prosjektene våre: Tomannsbolig på Mariero & Sjøleik • Leverandørportrett • Kule skur
Rammeavtalene våre: Halliburton • Ansatteprofilen



Effektivitet og kvalitet

Når vi i disse dager stadig leser om steinleggere, taktekkere og snekkerfirma som lurer eldre, godtroende mennesker til å betale forskudd på arbeider som aldri blir fullført, eller blir utført på en måte som langt fra er tilfredsstillende, må jeg komme med noen betraktninger.

Full valuta

I dag er arbeidene som vi utfører så kostbare at vi må tenke effektivitet og orden i alle ledd. Kundene våre fortjener full valuta for de pengene som blir investert i oss. Da tenker jeg både produktivitet og kvalitet. Kundene våre blir ikke særlig fornøyde hvis de ser en håndverker snakke i mobiltelefonen mange ganger – eller kjører flere handelsturer i løpet av en dag.

God planlegging

Her må vi gå foran som et godt eksempel og planlegge godt i forkant, slik at våre timer på byggeplassene blir brukt til effektivt arbeid. Ansvaret for dette ligger på prosjektleder og baser.

Kvalitet, kvalitet, kvalitet

Kvaliteten på det vi gjør, er nøkkelen til suksess. Vi er heldigstilte der, og våre håndverkere fortjener mye skryt for godt utførte arbeider. Men selv om 98 prosent av våre kunder er fornøyde, kan de siste to prosentene ødelegge ganske mye.

Det går nå fort mot sommer og forhåpentligvis sol og pent vær. Jeg vil benytte anledningen til å ønske ansatte med familier, kunder og samarbeidspartnere en riktig god ferie.

*Jostein Skjæveland
Daglig leder*



FAKTA:

Hva: Ny tomannsbolig for utleiemarkedet.

Hvem: Byggmester Sagen for Arild Bø- Pedersen

Totalkostnader: ca. 6 millioner kroner.

Innhold: Tre etasjer, fem soverom, to bad, teknisk rom, romlige stuer.

Materialer: Tilnærmet vedlikeholdsfritt med Royal kledning og aluminiums beståtte vinduer

Beskrivelse av prosjekt: "Et godt kapittel".



Prosjektene våre: Tomannsbolig på Mariero

Et godt kapittel

Prosjektleder Ståle Hebnes og kunde Arne Bøe Pedersen er storfornøyde. Renoveringsprosjektet i Skjæringen på grensen mellom Hillevåg og Mariero står klar til å motta sine amerikanske leietakere. De kommer neppe til å bli skuffet, for her er alle krav innfridd.

- God prosjektledelse og en på alle måter god prosess kjennetegner dette prosjektet. Det har vært et godt kapittel, sier Arild Bøe Pedersen og får et bekræftende nikk fra prosjektleder Ståle Hebnes.

En gang for ikke veldig lenge siden stod det en rønne her, og to store trær. En eiendom som ingen ville kjøpe. Arild Bøe Pedersen tok initiativ gjennom sitt eiendomsselskap ABP Eiendom og fikk forsikring fra kommunen om at han ville få lov til å regulere inn en tomannsbolig på tomten. Bøe Pedersen "outsourchet" hele jobben til Byggmester Sagen, som han har gode relasjoner til fra tidligere prosjekter.

Totalentreprise

- Vi har hatt totalentreprise på prosjektet



og gjort alt fra riving, graving, sprengning og kloakk til ferdigstillelse av huset fra grunnmur til siste spiker på fjøla. Det har vært et spennende prosjekt å jobbe med. ABP Eiendom er en krevende kunde, som vet nøyaktig hva de vil, sier prosjektleder Ståle Hebnes.

- Prosjektet bygger opp under oss som et byggmesterfirma som har stor variasjon og bredde i oppdrag, legger han til.

Utleie-suksess

Huset ruver like bak Litografen i Hillevåg og er i motsetning til rønna som stod der blitt en berikelse for omgivelsene. Et toppmoderne funkishus, med toppkvalitet fra ende til annen. For Bøe Pedersen er prosjektet allerede en suksess. Begge boenhetene er utleid fra første dag.

Hver av leilighetene er 180 kvadratmeter og går over tre etasjer. Bøe Pedersen har rettet seg mot det profesjonelle utleiemarkedet. Hvert år tiltrekker oljesektoren i Stavanger seg et stort antall utenlandske arbeidere, som trenger et sted å bo under sitt opphold her. Kravene til standard er svært høye, og her finnes et tomrom i markedet. Derfor har Bøe Pedersen jobbet tett med Relocation, et selskap som er partsrepresentant for de utenlandske arbeiderne på vegne av sine kunder – de store oljeselskapene.

To bad og fem soverom

- Vi har fulgt opp de innspillene som Relocation har kommet med. Det innebærer i tillegg til høy standard; fem soverom, to bad og teknisk rom, forteller Bøe Pedersen. Bygget er vedlikeholdsfritt med Royal-kledning og aluminiumsbeståtte vinduer. Vi har dessuten lagt vekt på å bruke varige materialer. Innvendig er det eikeparkett, og både kjøkken og trapper er ikledd valnøtt.

- Det er blitt akkurat så bra som det vi turde å håpe på, avslutter Arild Bøe Pedersen.

Norgips på hugget

FAKTA

- Hvem: Ørnulf Rognøy
- Hva: Regionsjef i Norgips Norge AS, markedsleder på gips.
- Relasjon: Leverandør til flere "Sagen-prosjekter", deriblant nybygget i Sjøhagen i Hillevåg.
- Aktuelt: Jobber seg inn i stålmarkedet med lydisolerte stålstendere.

Som markedsleder på gips har Norgips ikke bare en solid markedsposisjon å opprettholde. Nå skal selskapet også pløye ny mark med stålstendere av typen DB +.

Når det gjelder gips så har Norgips Norge AS i overkant av 50 prosent av markedet i Stavanger-regionen. Nå ønsker selskapet å forlenge sin arm inn i stålmarkedet.

- Vi tilbyr stålstender DB +, en unik lydstender som vi selger uten tillegg i prisen, sier regionsjef Ørnulf Rognøy.

Utfordrende

Ifølge Rognøy gir lydstanderne en forbedring på cirka tre til fem desibel. Nå gjelder det bare å overbevise markedet om produktets fortreffelighet. Selv er han overbevist om at Norgips etter hvert vil posisjonere seg som en betydelig aktør også innenfor stål.

- Ambisjonene er å opprettholde et godt samarbeid med kundene våre, samtidig som vi øker andelen vår på stål. Det er klart at det er tøft å jobbe seg inn i nye markeder, men vi har et unikt produkt, og Norgips er en tung aktør med solid økonomi, dyktige folk og evne til å lykkes, slår regionsjefen fast.

Norges eldste gipsfabrikk

Norgips Norge AS er landets eldste gipsfabrikk, ligger i Svelvik og eies i helhet av det tyske selskapet Knauf. Fabrikken i Svelvik produserer en gipsplate annethvert sekund.

- Vi har et bredt varesortiment innenfor gips, stål og himlingsprodukter, og vi er blant annet representert med forhandlere som Byggmakker og Optimera. I tillegg driver vi med kursvirksomhet, forteller Rognøy.

Etter oppkjøpet i 2004 har fabrikken blitt oppgradert for nærmere 400 millioner kroner, og alle de ansatte har fått beholde jobbene sine. Det synes Rognøy er flott.

Rognøy selv er tidligere byggmester, men har jobbet innenfor salg i 25 år. De siste seks årene har han vært ansatt som Norgips Norge AS sin mann i Rogaland og Vest-Agder

- Det veldig kjekt å jobbe i Norgips Norge AS og det er en spennende og bra arbeidsplass med solid økonomi- og så har jeg så mange trivelige og kjekke kunder, sier han.

Stor leveranse til Byggmester Sagen

Byggmester Sagen er en av kundene. Til nybygget i Sjøhagen har søsterselskapet Danoline levert 6000 kvadratmeter himlingsplater. Også på et annet "Sagen-prosjekt", det nye stormeieriet på Kviemarka på Jæren, har Norgips bidratt med "Humidboard", 13mm gips med glassfiberduk, altså et uorganisk materiale, på begge sider.

- Jeg har kontakt med ansatte på alle nivå i Byggmester Sagen, og må vel si at denne bedriften er en av de kundene jeg har best relasjon til. De er en stor og betydelig aktør, de er vennlige, faglig dyktige og har en fin atmosfære på huset, sier han.

- Jeg kommer alltid ut fra det huset med oppladede batterier, legger han smilende til.

Arkitekt Hilde Lise Hammond i arkitektkontoret Job er strålende fornøyd både med resultat og prosess.

Kule skur

Nok en oppgave er løst. På oppdrag fra Stavanger kommune har Byggmester Sagen og flinke samarbeidspartnere jobbet seg fram til et unikt soveskur, som kan bli gjengs i mange barnehager. Ytre Tasta barnehage, Eskeland, er først ut.

- Dette er helt supert, sier barnehagestyrer Tove Ditlevsen. Skuret dekker utvilsomt et behov. Tidligere har ungene blitt satt rundt omkring for å sove, for eksempel under barnehagens halvtak. Så dette er veldig positivt. Skuret er fargerikt, moderne, luftig og fint. Det framstår nok litt mer moderne enn selve barnehagen, men snart kommer også barnehagen til å bli modernisert.

Barnehagestyreren er også veldig godt med selve prosessen som har pågått i forbindelse med å utvikle prototypen.

- Dette har gått veldig ryddig og fint for seg. Vi har fått god informasjon gjennom hele prosessen, og det er vi ikke så godt vant til, sier hun.

Funksjonelt og vedlikeholdsfritt

Prosjektet er et samarbeid mellom Byggmester Sagen, Varde Bygg, Stavanger kommune og arkitektkontoret Job. Å lage skur for sovende barnehagebarn kan godt være en lek, men det er definitivt ikke lekende lett.

- Dette har krevd sin prosess, for det har vært mange hensyn å ta. Først og fremst er det blitt et annerledes og veldig funksjonelt skur, som i tillegg er vedlikeholdsfritt. Her er alt tenkt på; spiler for luftfuktigheten, komfort for barna, rømningsvei og så er det lagt vekt på at det skal være luftig, sier Thomas Svendsen i Byggmester Sagen.

Han har ansvar for rammeavtalen med Stavanger kommune, og har ledet prosjektet.

- Dette har vært en fornøyelse å jobbe med, helt kanon. Vi i prosjektgruppen snakker samme språk og forstår hverandre fullt ut, slår han fast.

Skurene monteres på plassen, og består av moduler av steniplater på 120 centimeter.

Fargeklatt

Også arkitekt Hilde Lise Hammonds i Job er strålende fornøyd.

- Utgangspunktet har vært å jobbe seg fram til en prototype, som kan kjøpes inn av alle barnehager som har et behov for et skur som dette. Vi har vært innom ulike varianter, og i sluttresultatet har vi tatt hensyn til kostnader, vedlikehold og sikkerhet, og da altså kommet frem til denne modellen, sier hun. - Skuret framstår som en fargeklatt. Det er luftig, vedlikeholdsfritt og lett å gjøre noe med hvis det skulle blitt utsatt for tagging.

Godt samarbeid

I likhet med de andre som har jobbet på prosjektet, synes også arkitekten at det har vært en god prosess.

- Det har vært et helt fantastisk prosjekt å jobbe med, og virkelig en fin gruppe. Det har vært en del detaljer som måtte løses på spesielle måter, men vi har løst det sammen. Det er verken meg eller andre som har eneansvar her, for dette har vi løst sammen. Jeg vil likevel berømme Thomas i Byggmester Sagen for å ha vært helt fantastisk. For ham er ingenting umulig.



Rammeavtalene våre:

Full klaff hos Halliburton

Ombygg og påbygg, tak skal repareres, noe henger skjevt, plener skal klippes og fiskene få nytt vann og mates. Det skjer noe her, og det skjer noe der. Men Jan Kristian Riisa og teamet hans er alltid innen rekkevidde. For Byggmester Sagen har rammeavtale med Halliburton.

- Vi er kjempefornøyde for å si det litt forsiktig, både med rammeavtalen og med folkene som er her ute, representert med Jan Kristian Riisa, sier Eiendomssjef Lars Arve Førre i Halliburton.

- En rammeavtale utvikler seg gjerne etter hvert, men her har alt vært fornøytelig og stabilt fra dag en. Byggmester Sagen er et solid firma, og de har greid å plassere rett folk på rett plass, legger han til.



Jan Kristian Riisa i Byggmester Sagen og eiendomssjef Lars Arve Førre i Halliburton.



"I grunnen så gjør de alt mellom himmel og jord"

Eiendomssjef Lars Arve Førre i Halliburton.

For øyeblikket er det tre årsværk fra Byggmester Sagen som har hovedbase hos Halliburton.

Alt mellom himmel og jord

Førre beskriver oppgavene som de "utplasserte" må løse for svært varierte.

- De tar seg av fortløpende vedlikehold, men de løser også mange oppgaver som ikke er naturlig for tømrere. De maler, legger industrigolv, skifter vann i fiskedammen, klipper plener, stusser hekker og bistår med annet forefallende arbeid. De er utrolig fleksible og serviceinnstilte. I grunnen så gjør de alt mellom himmel og jord, og de viser et stort engasjement når det gjelder løsninger og anbefalinger, sier Førre.

Varierte arbeidsdager kan driftsleder Jan Kristian Riisa kjenne seg igjen i.

Variert og spennende

- Jeg kan gjerne ha en plan for arbeidsdagen når jeg går på jobb om morgenen, men en halvtime senere kan alt være forandret. Det er dette som gjør arbeidsdagen så variert og spennende. Vi gjør alt mulig, og det er ingenting som stopper oss, sier han.

Ifølge Riisa er en av de aller viktigste motivasjonsfaktorene kunden selv.

- Vi drives av å gjøre kunden så fornøyd som mulig, og å utføre oppgavene på en mest mulig profesjonell måte, uansett hva det er vi skal gjøre, slår han fast.

"Jeg kan gjerne ha en plan for arbeidsdagen når jeg går på jobb om morgenen, men en halvtime senere kan alt være forandret".

Jan Kristian Riisa har kontorpult i Halliburton sin egen driftsavdeling, spiser i samme kantine og føler seg i det hele tatt veldig hjemme.

- Oppdragsgiverne er utrolig kjekke og trivelige folk, sier han.

Ombygging

Byggmester Sagen er nettopp ferdige med ombygging og rehabilitering av 700 kvadratmeter hos Halliburton. I forbindelse med Halliburton sitt oppkjøp av Ekofiskveien 1, håper Riisa at det kan bli enda mer ombyggingsarbeid.

- De har vært veldig flinke til å koordinere prosjekter og til å håndtere underleverandører under byggeprosjekter, så vi er på alle måter fornøyd, oppsummerer eiendomssjef Lars Arve Førre.



ØKONOMIFAKTA:

Gode rammeavtaler: Sikrer oppsving i mellomstore oppdrag.
Prisstigning: 1,7 prosent i årets tre første måneder.
Omsetning: 307 millioner kroner.
Ordrereserve: 270 millioner kroner.
Status: Fremdeles etterdønninger av finanskrisen, men positive trender i markedet.

RAMMEAVTALER:

Rogaland fylkeskommune
• Stavanger kommune
• Sandnes kommune
• Sola kommune
• Randaberg kommune
• Entra Eiendom
• IF Skadeforsikring
• ConocoPhillips Norge
• Halliburton AS

OPPDRAGSFORDELING:

Offentlig: 53 prosent
Næring: 27 prosent
Privat: 10 prosent
BBL: 10 prosent

Balanserte utsikter

Vi har snakket med økonomisjef Per Ween, og kan konkludere med følgende. Pilene peker forsiktig oppover, men tro ikke at en økonomisjef heiser flagget til topps. Vi snakker om balanserte utsikter og en forsiktig optimisme.

Byggmester Sagen sine oppdrag varierer fra de store til de helt små. I det siste er det imidlertid en trend som har gjort seg gjeldende. Det har skjedd en viss reduksjon av nettopp de største og de minste oppdragene, men samtidig en økning i de mellomstore.

Årsaken til det er at mange av de mellomstore oppdragene er definert gjennom rammeavtaler med noen av våre lojale kunder, så som fylkeskommune, kommuner og store aktører i det private næringslivet.

Etterdønninger av finanskrisen

I fjor omsatte Byggmester Sagen for 307 millioner kroner med et resultat på om lag 4 prosent. Ifølge økonomisjefen er dette ikke bra nok.

– Omsetningsmessig og sammenliknet med andre i samme bransje, er det slett ikke verst. Vi hadde et positivt resultat, men marginene var ikke gode nok. Derfor har vi nå fokus på å redusere faste kostnader og øke effektiviteten for å opprettholde

konkurransen og sikre solide resultater i årene som kommer, sier han.

Økonomisjefen forklarer situasjonen som etterdønninger av finanskrisen. Prisene gikk ned, mens oppdragsmengden gikk opp. En periode var hele bransjen på sporebluss.

– Vi drar dessverre fortsatt med oss prosjekter som har blitt kalkulert i dårligere tider. Nå ser vi heldigvis at prisene er på vei opp igjen, og bare i løpet av årets tre første måneder ser vi en prisstigning på 1,7 prosent fra SSB. Det er veldig bra, sier Ween som våger å kalle seg selv for en forsiktig optimist.

Positive trender

Prisstigning, et godt lønnsoppgjør og ansatt-bonus til påske. Det bør vel være gode indikatorer på at det går bra?

– Det har vært tøft, men vi er definitivt på sporet igjen. Trender i tiden forteller om positivitet. Vi har en stående ordrereserve på 270 millioner kroner, noe som betyr at vi er sikret godt med arbeid fremover.



“Vi er definitivt på sporet igjen.”

Fordeling i oppdrag

2010 var et travelt år for bedriften, og slik var fordelingen i oppdrag: Tilsvarende året før kom 53 prosent av oppdragsmengden fra det offentlige.

Oppdrag relatert til næring gikk noe ned og utgjorde til sammen 27 prosent, mens privatmarkedet ga 10 prosent. Oppdrag for boligbyggelagene utgjorde også 10 prosent, noe som representerer en betydelig oppgang fra året før.

– Vi hadde bevegelse i hele 1800 prosjekter i 2010. Vi hadde flere egenproduserte timer enn året før, og det ser ut til å bli en ytterligere økning i 2011, sier Ween.

– I de travle tidene som ligger foran oss er det viktig å opprettholde fokus på å levere rett kvalitet til rett tid og pris.

En av oss

Thomas Svendsen

Alder: Snart 32

Stilling: Tømrer/koordinator

Sivilstatus: Gift, to barn: Anna på 3 og Karsten på 7.

Ble en av oss i: 2002

Jobber med: Mye forskjellig, men har ansvar for rammeavtale med Stavanger Kommune, og ansvar for 13 tømrere.

Fritiden: Trommer, barn, totling i hagen og fyring i peis, fotballtrening og kamper med guttungen.

Over alle hauger

Thomas Svendsen trives best når det koker rundt ham, og når han har flere ting på gang samtidig. Da er han over alle hauger, men alltid til stede der han trengs.

Derfor ba han om mer. Ikke at det for lite å være "vanlig tømrer", men fordi han ønsket mer fart, mer spenning og høyere puls. For slik er Thomas skrudd sammen. Nå koordinerer han i øst og vest, men det blir også hamring og spikring på karen.

Her er gresset grønt

- Ingen dag er den andre lik, og det er alltid mye spennende på gang. Derfor stortrives jeg i Sagen, sier han og utdyper:

- I bunn og grunn er dette en veldig bra bedrift å jobbe i. Jeg er ganske så sikker på at gresset ikke er grønnere over hos naboen. Byggmester Sagen er veldig flinke på å sosiale tiltak for de ansatte, og de betaler gode lønninger. Som familiemann setter jeg særlig pris på aktivitetsdager for hele familien, som for eksempel Kongeparcken. Det synes jeg er helt genialt, og det viser at de har gode verdier. Ingen tvil om at det er smart å ta vare på de ansatte. jeg tror ikke det finnes så mange andre selskaper som byr på så mye som Sagen gjør.

I sitt ess

Når Thomas koordinerer prosjekter og får ting til å fungere sammen med andre, er han i sitt ess.

- Det er deilig å kjenne temperaturen opp mot leveringsfrister. Da koker det gjerne, og vi er inne i et godt driv. Det er tilfredsstillende å gjøre en jobb ferdig fra a til å.

Noe spesielt prosjekt du vil trekke fram?

- Det er mange spennende prosjekter, men jeg kan jo nevne Vår Frues kirke på Storhaug, som vi nå er i gang med. Den er verneverdig og skal nå rehabiliteres. Jeg har ansvar for å følge opp for prosjektleder. Ellers er Tou Scene der vi klargjør for "Tou Camp" en kjekk jobb.

Trommer i kjelleren

Hva gjør du når du ikke er på jobb?

- Jeg spilte trommer tidligere, men la det på hylla. Nå har jeg tatt trommene fram igjen og hamrer løs når jeg har anledning. Ellers har jeg jo to unger, som jeg tilbringer mye tid med. Jeg har hvilepuls hjemme, og "totler" rundt i hagen og liker å ha det rolig. Når jeg sitter foran utepeisen en lørdagskveld sammen med gode venner, har jeg det helt supert.



Prosjektene våre: Sjøleik på Myklebust

På Myklebust skjer det mye spennende, når en hel "landsby" nå skal vokse fram til et helt nytt bomiljø. For Byggmester Sagen er "Sjøleik" nettopp ferdigstilt, og bas Rune Imsland kan puste lettet ut – i alle fall når det gjelder dette prosjektet.

På Jåsund-halvøya, mellom Hafrsfjord bru og Tananger Ring, er det hektisk byggeaktivitet. Armer og bein, gravemaskiner og grussprut fra morgen til kveld. Beliggenheten er unik, det er det ingenting å si på. Her skal flere tusen mennesker bo. Dette er et stort og nøye omdiskutert prosjekt for Sola kommune.

På oppdrag for kommunen har Byggmester Sagen prosjektert og satt opp et boligkompleks med åtte leiligheter, der to er kommunale. De resterende er for Solas innbyggere. Et av kravene er å ha bodd i kommunen i minst fem år.

- Vi er veldig godt fornøyd med resultatet, og det er også Sola Kommune, sier Rune Imsland, som har vært bas på prosjektet. - Dette blir jo en helt ny bydel, med variert bomiljø fra boligkom-



plekser til eneboliger, grøntarealer og lekeplasser, sier han.

Boligkomplekset er som feltet forøvrig kledelig belagt med tre og med steniplate. Leilighetene, som varierer mellom 50 og 80 kvadratmeter og har 1- 3 soverom, er seksjonert over to flater. De har livsløpsstandard og heis, og det følger en bod med til hver enkelt. Innvendig er det stort sett brukt gips, det er parkett på golvene og fliselagte bad. Leilighetene er velsignet med store vinduer som slipper sollyset inn - og balkong.

Byggmester Sagen har hatt totalenepriise og Sagen Betong har hatt ansvar for alt murerarbeid.

Småsager

Nylig avsluttede prosjekter:

Rogaland Taxi, BL Solhøgda

Nye prosjekter:

Jåttåhagen, Statoil Forus Vest, Fjordveien 1, Simex, Austråthauge, Hana Skut – 22 leil. + 1 butikk.

3 på prosjekt: Sjøhagen

Hvem?

Stefan Grass,

32 år, bor på Klepp Stasjon.

Hva? Tømrer.

Hvorfor

Byggmester

Sagen? De var

de første som ga

meg jobb. I tillegg så har jeg det kjempegreit her.

Fartstid? 3 år.

Fritid? Fritid? Jeg har kone og to barn.

Der går fritiden :-)



Hvem?

Karl Ove Kolstø,

31 år.

Hva? Formann.

Hvorfor

Byggmester Sa-

gen? Fordi det er

profitt, og Sagen

er en bedrift

med ordnede forhold og god trivsel blant de ansatte.

Fartstid?

Fritid? Jakt, fiske og friluftsliv.



Hvem?

Roar

Langvik, 42 år,

Gausel.

Hva? Må jeg

være med en

gang til?

Ja, du må nok

det: Hvorfor

Byggmester Sagen? Jeg stortrives, det er på alle måter en bra arbeidsplass.

Fartstid? 24 år.

Fritid? Da reiser jeg til Skiftun.



Innflyttingsklare

Daglig leder Jostein Skjæveland og Prosjektutvikler Jone Skjæveland gleder seg stort. - Nå nærmer det seg, det skal bli helt fantastisk å sette beina inn i det nye bygget. En ny epoke står for dør, sier de to.



*Hold Dem
til Sagen*

Byggmester Sagen AS skal være den beste entreprenøren i regionen. Med mennesket i fokus.